

Simplifique a complexidade do seu desafio

Digitalize e automatize o processo de vendas da sua empresa no Pipefy

WA24-002

 Aumento de receita

Digitalize e automatize o processo de vendas da sua empresa no Pipefy

A quem se aplica:

Frequentemente nos deparamos com empresas com dificuldades de conectar tecnologia para aprimorar seu negócio e obter resultados positivos.

Os serviços de digitalização dos processos de vendas se aplica a empresas que enfrentam ineficiência operacional, baixa produtividade, desorganização de dados, falta de visibilidade do pipeline de vendas, experiência do cliente insatisfatória, falta de insights e análises, falta de conformidade e controle, dificuldade na gestão de leads e oportunidades e custos operacionais elevados.

Material de uso exclusivo da Workey.
Proposta Comercial Workey WA24-002



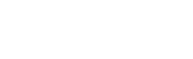
 Aumento de receita

Digitalize e automatize o processo de vendas da sua empresa no Pipefy

Quais principais problemas que abordamos:

Implementamos 1 jornada de negócio para digitalizar e automatizar o processo de vendas com o objetivo de acelerar processos operacionais que apoiem atividades de vendas, qualificar oportunidades, responder de forma rápida as necessidades dos clientes e controlar indicadores de performance e ganhos entre cada etapa.

Material de uso exclusivo da Workey.
Proposta Comercial Workey WA24-002



 Aumento de receita

Digitalize e automatize o processo de vendas da sua empresa com Pipefy

Descrição do serviço:

Para apoiar no aumento de receita do seu negócio, a Workey construiu um portfólio de serviços que ajuda empresas em crescimento a simplificar a complexidade das suas decisões com tecnologia. Com a digitalização e automação da sua jornada de vendas, sua empresa terá a automação de cada etapa do seu processo de forma qualificada e eficaz para acelerar a resposta das necessidades para atender seus clientes. A eficácia do processo digital proporciona performance, crescimento e os ganhos que sua empresa poderá obter com o uso da tecnologia. Além disso toca diretamente na eficiência operacional economizando funções e trabalhos manuais que oneram a operação. A oferta de serviços de digitalização e automação do processo de vendas compreende digitalizar 1 processo na ferramenta Pipefy que deverá ser contratada pelo cliente para execução do serviço.

Material de uso exclusivo da Workey.
Proposta Comercial Workey WA24-002



 Aumento de receita

Digitalize e automatize o processo de vendas da sua empresa no Pipefy

Quais os resultados esperados:

Você receberá 1 processo de vendas da sua escolha digitalizado na ferramenta Pipefy e os indicadores automatizados do processo para controlar a performance das atividades de suporte a vendas que proporcionarão eficiência operacional, maior taxa de conversão de vendas e controle em cada uma das etapas de atendimento a cliente.

Esta oferta é um dos habilitadores da transformação digital da sua empresa. Certamente sua empresa será reconhecida por respostas rápidas, processos que atendem as expectativas dos seus clientes e que controla a geração, conversão e índices de satisfação em suas vendas.

Material de uso exclusivo da Workey.
Proposta Comercial Workey WA24-002



Escolha a Workey

É assim que trabalhamos, nosso foco é o seu resultado

Investimento:
R\$ 3.980,00
(três mil novecentos e oitenta reais)

Condições Comerciais:
Impostos inclusos
Pagamento 7 dias após a entrega do serviço contratado

[Contratar este serviço](#) >

Material de uso exclusivo da Workey.
Proposta Comercial Workey WA24-002

